

Poste à pourvoir			
Intitulé du poste	Chargé∙e de promotion et développement commercial		
Nature du poste	CDI		
Lieu de travail	Builders École d'Ingénieurs – Vaulx-en-Velin (69)		
Date de début	Dès que possible		

Contexte, missions et activités du poste		
Secteur d'activités	BUILDERS Ecole d'Ingénieurs est une grande école d'ingénieurs créée en 1993 et spécialisée dans les domaines de la construction durable (Bâtiment, Travaux Publics.). Établissement d'enseignement supérieur privé reconnu par l'État et membre de la Conférence des Grandes Ecoles (CGE), BUILDERS Ecole d'Ingénieurs est habilitée par la Commission des Titres d'Ingénieurs (CTI) à délivrer le diplôme d'Ingénieur sous statut d'étudiant et apprenti. Dans le cadre du développement de l'école, nous recherchons un·e Chargé·e de promotion et développement commercial. Rejoignez une équipe engagée et dynamique.	
Missions et activités	En qualité de Chargé·e de promotion et développement commercial, vous avez pour mission de conseiller et d'accompagner les prospects et les candidats dans leur projet de formation. En créant du lien avec les prospects et en rassurant leurs parents, vous suscitez l'envie d'intégrer l'un des programmes de BUILDERS Ecole d'ingénieurs. En collaboration avec les autres membres ·de l'équipe communication, vos principales missions sont les suivantes : • Vous préparez et participez aux évènements de promotion de l'école sur le campus de Lyon: salons, forums, phoning, présentations, visites d'établissement, journées portes ouvertes, journées d'immersion • Vous garantissez le suivi et la relance des leads: - Vous mettez à jour et alimentez la base de données - Vous répondez aux demandes avec enthousiasme et précision (mails, téléphone, envoi de supports) - Vous contribuez au marketing digital en collaboration avec le pôle digital (emailing, sms) • Vous entretenez et développez le réseau des prescripteurs (lycées, coachs en orientation), • Vous définissez, avec la directrice de la communication, la stratégie commerciale, • Vous participez avec toute l'équipe du service à l'optimisation des process et outils internes dans un souci d'efficacité et de performance Le poste nécessite des déplacements sur toute la France. Vous êtes amenés à travailler les samedis et quelques dimanches	

Compétences requises pour le poste Expériences et formations De formation Bac+3 minimum (communication, marketing et/ou commercial) Disposer d'une première expérience dans le domaine commercial serait un plus (chargé d'affaires, commercial, chargé de clientèle...). Aptitudes: A l'aise au téléphone et avec les outils du digital (bureautique, CRM, visio...), vous avez le sens du contact et la culture du résultat. Profil recherché Rigoureux·euse, persévérant·e, force de proposition, vous appréciez le travail en équipe. Votre sens relationnel, votre disponibilité, votre capacité d'écoute sont déterminants pour accompagner les candidats et entretenir votre réseau de prescripteurs (lycées, conseillers en orientation...). Si vous correspondez au profil recherché et vous avez une reconnaissance de travailleur·euse handicapé·e, vous serez le/la bienvenue au sein de l'école.

Caractéristiques du poste		
Contrat	CDI	
Statut	Cadre forfait jours 212 jours	
Horaires	Forfait jours / 6 semaines de congés / 12 jours de RTT	
Télétravail	Charte télétravail	
Rémunération et avantages	Salaire annuel : Fixe + variable Ticket restaurant d'une valeur de 9.00 € par jour travaillé Mutuelle d'entreprise Remboursement transports en commun à hauteur de 50% Forfait mobilité durable	
Lieu de travail	Builders École d'ingénieurs – Vaulx-en-Velin (69)	
Date de début	Dès que possible	
Pour postuler	CV + lettre de motivation par mail à : Mme Marie-Caroline COUBE, Directrice de la communication <u>communication@builders-ingenieurs.fr</u> Mme Sophie Guillochin, Responsable RH <u>sophie.guillochin@builders-ingenieurs.fr</u>	